

ACCOUNTMANAGER (CYBER SECURITY)

Heb je hoogtevrees? Adem diep in. Want bij ons kun je tot grote hoogte stijgen als professional in sales en cyber security. Figuurlijk en letterlijk: we zitten op de 9e verdieping in Delft, met een breathtaking view op de skyline van de Randstad.

DIT BEN JIJ

Je hebt geen last van verlegenheid. Commercieel. Nieuwsgierig. Creatief. Ambitieuus.

DIT GA JE DOEN

- Je verkoopt security producten, diensten en projecten aan bestaande en nieuwe accounts.
- Je inventariseert en analyseert klant- en marktinformatie voor het opstellen van accountplannen.
- Je adviseert (potentiële) klanten over de toegevoegde waarde van Pinewood. Je kent hun business en stelt oplossingen en aanbevelingen op die je presenteert aan de klant.
- Je spart met leveranciers en collega's over commerciële uitdagingen en voor het opstellen van offertes.
- Je houdt je kennis up-to-date over bestaande en nieuwe producten en diensten en bent nieuwsgierig naar de trends en de ontwikkelingen in de markt.

EN DIT HEB JE OP ZAK

- Je hebt een afgeronde (commerciële) HBO opleiding.
- Je hebt relevante werkervaring, in de praktijk heb je ruime kennis opgedaan in de ICT/techniek/consultancy en de business-to-businessverkoop en je kunt aantonen dat je als Accountmanager succesvol bent.
- Je hebt een proactieve houding, bent op de hoogte van relevante ontwikkelingen in de markt en in het vakgebied waardoor je wordt gezien als een gesprekspartner op niveau;
- Je hebt goede communicatieve skills; je weet de juiste vragen te stellen, kunt goed luisteren, toont interesse in de ander en bent gericht op samenwerken.
- Affiniteit met security-oplossingen, zoals Firewall, IPS, SIEM, Endpoint, Loadbalancing, etc.
- Mooi meegenomen: projectervaring en liefhebber van pizza.

DIT ZIJN WIJ

We zijn gek op techniek en sterk in securitybeleid. We leveren security-oplossingen en trainen onze klanten in beveiligingsbewustzijn. Alles wat we doen, doen we hands on en praktisch, zonder dikke rapporten die in lades belanden. Collegiaal zijn vinden we zo logisch, dat gaan we niet eens noemen. Pinewood in twee zinnen? Head in the cloud, feet on the ground. En altijd on top of security.



EN DIT KRIJG JE VAN ONS

- Marktconform salaris.
- Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Pinewood Academy: persoonlijk opleidingsplan, training en één op één begeleiding.
- Maandelijke kennissessies met collega's en pizza.
- Zicht op de Randstad en op professionele groei.

ENTHOUSIAST?

We drinken graag een kop koffie met je. Stuur je cv en motivatie naar pz@pinewood.nl. Heb je nog vragen over ons of over de functie, mail of bel gerust met Hans Doornbosch via pz@pinewood.nl of 015 251 36 36.